

6. Februar 2023

Ausblick 2023

Mit fokussiertem Marktansatz weiter auf Wachstumskurs

Mit einer Umsatzsteigerung gegenüber dem Vorjahr im zweistelligen Prozentbereich war das Jubiläumsjahr 2022 für [RK Rose+Krieger](#) überdurchschnittlich erfolgreich. Auch für 2023 planen die Mindener Spezialisten für Systemlösungen und Komponenten vorsichtig optimistisch mit einem moderaten Wachstum. Als einen Motor des Erfolgs sieht Geschäftsführer Dr. Gregor Langer den Geschäftsbereich Systemlösungen.

„Wir waren mehr als erfreut darüber, trotz der zahlreichen Herausforderungen in 2022 – darunter Corona, gestörte Lieferketten und Materialmangel – ein Umsatzplus verzeichnen zu können, das deutlich über unserer ursprünglichen Planung lag“, sagt Dr. Gregor Langer.

Verantwortlich für den Erfolg ist laut Langer vor allem das Systemgeschäft und dort insbesondere der Bereich Lean Solutions für Montagearbeitsplätze. Wurden hier in der Vergangenheit vor allem Aufträge für einzelne Arbeitsstationen generiert, konnten im vergangenen Jahr durch Ausweitung der Beratungskompetenzen gleich mehrere Großprojekte für ganze Fertigungslinien auf Basis von Lean Montagearbeitsplätzen akquiriert werden. „Der Marktbedarf in diesem Bereich ist ganz klar gegeben. Daher sind Lean Solutions neben der Geschäftsentwicklung in den Branchen Intralogistik und Verpackung eines unserer zentralen Fokusthemen in diesem Jahr“, stellt Langer fest und verweist auf die umfassenden Kompetenzen von RK Rose+Krieger in diesen Segmenten.

Ziel: Instant Offering

Im Geschäftsfeld „Komponenten“, dass rund 80 Prozent des Geschäfts von RK Rose+Krieger ausmacht, sollen Bestellabwicklung und -geschwindigkeit den privaten Online-Kauferfahrungen der Kunden angenähert werden. Bei kundenspezifischen Systemlösungen trägt z.B. der neue Mehrachsbausystem zu einer beschleunigten Realisierung komplexer Linearachssysteme bei. Auch durch die intensivierte standortübergreifende Zusammenarbeit mit den Tochter-gesellschaften und die Neuausrichtung des Vertriebs sollen Kundenanfragen zukünftig noch schneller bedient werden.

Moderates Wachstum angestrebt

Wohlwissend um die Diskussionen über eine mögliche Rezession und entgegen den Studien des VDMA, die je nach Szenario für den gesamten Maschinenbau eine Stagnation bzw. einen leichten Umsatzrückgang voraussagen, will RK Rose+Krieger im laufenden Geschäftsjahr Wachstum im einstelligen Prozentbereich generieren. Grundlage hierfür sind neben geplanten Vertriebsoffensiven auch die außerordentlich gut gefüllten Auftragsbücher. „Der Auftrags-bestand liegt rund 80 Prozent über dem Mittel der Vorjahre“, bestätigt Dr. Gregor Langer.

(2.540 Zeichen inkl. Leerzeichen)

Über RK Rose+Krieger GmbH

Gegründet 1972 ist die RK Rose+Krieger GmbH heute als Tochtergesellschaft der weltweit operierenden Phoenix Mecano AG ein Komplettanbieter mit einer Produktauswahl an Lineartechnik, Profil-Montagetechnik, Verbindungs- und Modultechnik, die am Markt einzigartig ist. Im Angebot sind Katalogprodukte ebenso wie Maßanfertigungen, Systemlösungen und Sonderentwicklungen. RK Rose+Krieger zählt zu den innovativsten mittelständischen Unternehmen Deutschlands.

Regelmäßige Auszeichnungen als „TOP100-Innovator“ oder Ehrungen der Zeitschrift Capital bestätigen die Innovationskraft des Unternehmens, das weltweit mehr als 550 Mitarbeiter beschäftigt, rund 230 davon am Stammsitz in Minden. Erfahren Sie mehr unter www.rk-rose-krieger.com.

Bildübersicht



RK-Gregor-Langer.jpg: Dr. Gregor Langer, Geschäftsführer von RK Rose+Krieger
Bild: RK Rose+Krieger



RK-Lean-Montagearbeitsplatz.jpg: Beispiel für einen Lean-Montagearbeitsplatz mit Cobot-Anbindung

Bild: RK Rose+Krieger

Metatitel: RK Rose+Krieger auf Wachstumskurs

Metadescription: Deutliche Umsatzsteigerung gegenüber dem Vorjahr – Wachstumsmotor Systemlösungen – Konzentration auf Fokusbereiche. Mehr erfahren...

Deeplink: <https://www.rk-rose-krieger.com/deutsch/>

Keywords: RK Rose+Krieger, Systemlösungen, Komponenten, Lean Solutions, Lean Montagearbeitsplätze, Lineartechnik, Profil-Montagetechnik, Verbindungstechnik, Modultechnik

Download-Area: <https://www.koehler-partner.de/pressezentrum/rose-krieger>

Pressestelle:

Köhler + Partner GmbH

Brauerstr. 42 · 21244 Buchholz i.d.N.

Telefon +49 4181 92892-0 · Fax +49 4181 92892-55

E-Mail: info@koehler-partner.de • www.koehler-partner.de